

**Dirección Estratégica y Comercial**

A distancia | 300 h



**DIRECCIÓN ESTRATÉGICA Y COMERCIAL****OBJETIVOS:**

---

Dotar al alumnado de los conocimientos teórico-prácticos necesarios para desarrollar una dirección y gestión comercial óptima, aprendiendo a dirigir, coordinar y gestionar equipos de personas desde una base empresarial estratégica.

**PROGRAMA:**

---

**Dirección Estratégica.**

- Claves de la gestión en el entorno competitivo.
- Estrategia, objetivos, cultura y organización.
- Decisiones y niveles de estrategia.
- Análisis del entorno general y específico.
- Diagnóstico interno y diagnóstico estratégico.
- Política de crecimiento y desarrollo empresarial.

**Control de Gestión.**

- Presupuestos.
- Análisis de desviaciones.
- Centros de responsabilidad.
- Cuadro de mando integral.

**Negocios en la Nueva Economía.**

- Entorno de la Nueva Economía y la globalización de mercados.
- Modelos de negocio.
- Tipología.
- Otros enfoques de negocio.
- Factores de éxito y fracaso.
- Estructura organizativa en la Nueva Economía.
- Estructura organizacional y funcional.

**Habilidades directivas.**

- Estilos de Dirección.
- Gestión de reuniones.
- Delegación.
- Toma de decisiones.
- Gestión del cambio.
- Gestión de conflictos.
- Negociación.

**Dirección de Recursos Humanos.**

- Selección.
- Formación.
- Retribución.
- Motivación.
- Comunicación.
- Gestión del Conocimiento.
- Estructura organizativa.

**Dirección Comercial:**

- Organización del equipo de ventas.
- Perfil y captación de vendedores.
- Selección, socialización y formación de equipo de ventas.
- El proceso de venta.
- Previsión de demanda.
- Supervisión, motivación y gastos.
- Análisis de rendimiento de ventas.

**PRECIO:**

Si es trabajador asalariado de una empresa con centro de trabajo en España, consúltenos la posibilidad de **subvención 100% del curso**.

Si desea el curso de forma privada, como particular, el precio es de **1320 €**

**DURACIÓN:**

300 horas en un periodo de 4 meses y medio.

**CONVALIDACIONES:**

El título del curso Superior en Dirección Estratégica y Comercial es convalidable para la obtención del título **Master en Dirección de Marketing y Ventas**.

**BECAS:**

Consulte nuestras becas del 25%.

**DIPLOMA ACREDITATIVO:**

Titulación conjunta con Uniactiva.

**INSCRIPCIÓN Y FORMAS DE PAGO:**

Para matricularse deberá rellenar el formulario de matriculación que encuentra pinchando [aquí](#).

El pago del curso podrá realizarse de las siguientes formas:

- Transferencia Bancaria o Ingreso en cuenta.-
- Cargo en cuenta.-
- Tarjeta de crédito.-

*\*Todos los envíos que se realicen fuera de la Península, tienen un gasto adicional.*



Estamos a su disposición para cualquier duda o consulta:



**Madrid:** C/ Magallanes, 1 - 28015

**Málaga:** C/ Alonso de Palencia, 15  
29007 - Málaga



**Tlf:** 902 500 378

**Fax:** 902 510 044



**E-mail:** [informacion@verticetraining.com](mailto:informacion@verticetraining.com)

Perteneiente a:

